

愛知県よろず支援拠点

よろず流通セミナー

2017年7月と9月

～ 流通業に学ぶ時代の潮流 ～

〈 日時・会場 〉

無料

流通業に学ぶ時代の潮流 7/6(木):13:30-15:30
7/18(火):10:00-12:00

小売業から学ぶ売れる商品づくり 7/13(木):13:30-15:30
7/27(木): 同上

《ウインクあいち14階セミナールーム》

定員
10名

流通業に学ぶ時代の潮流 9/5(火): 13:30-15:30
9/14(木): 同上

小売り業から学ぶ売れる商品づくり 9/11(月):13:30-15:30
9/19(火): 同上
9/28(木): 同上

《ウインクあいち18階セミナールーム》

少人数形式で質問時間をたっぷり確保

* 「流通業に学ぶ時代の潮流」

* 時代の価値観、消費者の動向、売れる商品作り

* 百貨店、GMSの凋落と成功業態から消費者心理



愛知県よろず支援拠点
コーディネーター
山田俊宏

お申込み
お問い合わせ

TEL 052-715-3188 (平日:9:00~17:00)

担当:近藤・坂川・平手・山田

URL <http://www.facebook.com/aichi.yorozu>

MAIL info-yorozu@aibsc.jp

セミナー参加申し込み書

下記セミナーに参加を申し込みます。

会社名・屋号		お名前	
電話番号		メールアドレス	
業種	農業/魚業/林業 ・ 建設業 ・ 製造業 ・ 金融業/保険業 ・ 情報通信業 ・ 運輸業 卸売業 ・ 小売業 ・ 宿泊業/飲食業 ・ サービス業 ・ 医療/福祉 ・ その他 ()		
業態・規模	法人 (5人以下・~20人・~50人・それ以上) ・ 個人事業 ・ 創業前 ・ 支援機関		

希望日程に○をうってください

テーマ	7月	7月	9月	9月	9月
「流通業に学ぶ時代の潮流」 ・百貨店、チェーンストアの凋落とその要因 ・業態別の成功事例ポイント （消費者の価値観、売れる商品） ・コンビニ業界の動向 ・これからの小売業予測（市場の見方）	7/6 (木) 13:30- 15:30	7/18 (火) 10:00- 12:00	9/5 (火) 13:30- 15:30	9/14 (木) 13:30- 15:30	9/21 (木) 13:30- 15:30
「小売業から学ぶ売れる商品づくり」 ・成長著しい専門店の事例（ユニクロ、ニトリ他） ・生き残り戦略 ・“売れる”ために必要なマーケティング視点	7/13 (木) 13:30- 15:30	7/27 (木) 13:30- 15:30	9/11 (月) 13:30- 15:30	9/19 (火) 13:30- 15:30	9/28 (木) 13:30- 15:30

ご質問事項・ご相談内容

セミナーで知りたいこと・日ごろ困っていること・相談したいことがあればご記入ください

--

お申し込み
お問い合わせ

愛知県よろず支援拠点 平日9:00-17:00

〒450-0002 名古屋市中村区名駅四丁目4-38 ウィンクあいち14階
TEL:052-715-3188 FAX:052-563-5430 E-mail:info-yorozu@aibsc.jp
Facebook : <https://www.facebook.com/aichi.yorozu/events>
ホームページ : <http://www.aibsc.jp/tabid/483/Default.aspx>