

希望通りの**資金調達**が
売上増加の**鍵**だった！
創業融資担当者に聞く

参加無料

[事業計画書作成のコツ]

事業実績がない創業直後やこれから創業を目指す方にとって、
資金調達は大変大きな壁となります。

しかし「創業時必要な資金を希望通り調達できた起業家ほど売上が増加した」という
データもあるほど、早期の安定した業績のためには、
資金調達は大変重要性の高いものとなります。

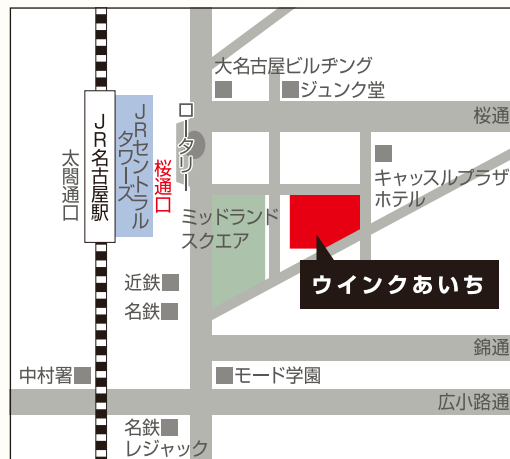
このセミナーでは、日々創業支援を行っている**日本政策金融公庫**の**融資担当者**が
創業時に利用できる融資制度、事業計画書の添削やポイント等を解説します。

「融資担当者に自分の**ビジネスプラン**の**価値**をどのように伝えるか」という視点で
事業計画を作成し、資金調達そしてその後の安定した売上を目指しませんか。

- 対象者 ・創業後5年以内の個人 ・法人の方
・ビジネスプランをお持ちで、創業の準備をしている方
- 日時 令和元年 **10月18日**(金) **13:30~16:00**
- 開催場所 **愛知県産業労働センター(ウインクあいち) 14階**
(公財)あいち産業振興機構 セミナールーム
名古屋市中村区名駅4-4-38

- 内容 **<事業計画書の書き方のコツ>**
→ 融資担当者は申込書のココを見ている
<融資申請の事例説明とポイント解説>
→ 具体的な事業計画書に対するポイント解説

- 講師 株式会社日本政策金融公庫 名古屋ビジネスサポートプラザ所長
- 定員 30名(定員になり次第締め切ります。)
- 主催 公益財団法人あいち産業振興機構
- 共催 株式会社日本政策金融公庫 名古屋ビジネスサポートプラザ
- 申込方法 右記二次元コード、下記URLの申込フォームからお申し込みいただくか裏面申込書にご記入のうえ、メールまたはFAXにてお申し込みください。



竹雅 洋平氏



公益財団法人あいち産業振興機構 新事業支援部 創業・新事業育成グループ

申込み 名古屋市中村区名駅四丁目4番38号 愛知県産業労働センター(ウインクあいち)14階

問合せ先 **TEL: 052-715-3075**

詳しくは <http://www.aibsc.jp/tabid/340/Default.aspx>

申込書は裏面です。

「起業家経営ゼミナール」 参加申込書

<申込み先> (公財)あいち産業振興機構 新事業支援部 創業・新事業育成G あて
 メール : info-shinjigyo@aibsc.jp FAX : 052-563-1438

（ふりがな） お名前	（ ）			
企業名 (個人事業主の方は屋号)				
ビジネスプラン名 (創業している内容)				
ご連絡先	郵便番号 () 住所			
	TEL ()	—	FAX () —	
	メールアドレス			
創業からの経過年数 (○で囲んでください)	創業前	・ 1年以内	・ 1年以上～3年以内	・ 3年以上～5年以内

※セミナーの後半で融資に必要な自社のビジネスプラン(事業計画書)に対し、
 講師からのご意見を希望される方は、意見交換会参加申込書に必要事項をご記入のうえ、
 メール【info-shinjigyo@aibsc.jp】でお申し込みください。
 なお、個別相談ではありませんので、ご承知おきください。

※意見交換会参加申込書は、
 当機構のウェブページ【URL <http://www.aibsc.jp/tabid/340/Default.aspx>】から
 ダウンロードしてください。

意見交換会参加申込書

ビジネスプラン意見交換会参加申込書 10/16 起業家経営ゼミナール 参加者氏名 _____ ビジネスプラン名 _____																																									
1 「業種」について (具体的に記入)																																									
2 創業される事業の目的・動機について (具体的に記入)																																									
3 事業経緯について (具体的に記入)																																									
4 取扱商品・サービス、セールスポイントについて (具体的に記入)																																									
5 販売先について (取引先名)																																									
6 仕入先について (取引先名)																																									
7 必要な資金の算出方法について																																									
<table border="1" style="width: 100%;"> <thead> <tr> <th colspan="2">必要な資金</th> <th>金額</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td rowspan="2">設備資金</td> <td>店舗、工場、機械、備品、車両など (内訳)</td> <td>千円</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td rowspan="2">運転資金</td> <td>商品仕入、経費支払資金など (内訳)</td> <td>千円</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td colspan="2" style="text-align: center;">合 計</td> <td>千円</td> </tr> </tbody> </table>		必要な資金		金額	設備資金	店舗、工場、機械、備品、車両など (内訳)	千円			運転資金	商品仕入、経費支払資金など (内訳)	千円			合 計		千円																								
必要な資金		金額																																							
設備資金	店舗、工場、機械、備品、車両など (内訳)	千円																																							
運転資金	商品仕入、経費支払資金など (内訳)	千円																																							
合 計		千円																																							
8 資金調達の方法について																																									
<table border="1" style="width: 100%;"> <thead> <tr> <th colspan="2">調達の方法</th> <th>金額</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>自己資金</td> <td></td> <td>千円</td> </tr> <tr> <td>親、兄弟、知人、友人からの借入</td> <td></td> <td>千円</td> </tr> <tr> <td>日本政策金融公庫からの借入</td> <td></td> <td>千円</td> </tr> <tr> <td>他の金融機関からの借入</td> <td></td> <td>千円</td> </tr> <tr> <td colspan="2" style="text-align: center;">合 計</td> <td>千円</td> </tr> </tbody> </table>		調達の方法		金額	自己資金		千円	親、兄弟、知人、友人からの借入		千円	日本政策金融公庫からの借入		千円	他の金融機関からの借入		千円	合 計		千円																						
調達の方法		金額																																							
自己資金		千円																																							
親、兄弟、知人、友人からの借入		千円																																							
日本政策金融公庫からの借入		千円																																							
他の金融機関からの借入		千円																																							
合 計		千円																																							
9 事業の見通し、																																									
<table border="1" style="width: 100%;"> <thead> <tr> <th></th> <th>創業当初</th> <th>(年 月頃)</th> <th>売上高など推測をご記入ください</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>売上高①</td> <td>千円</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>売上原価(仕入)②</td> <td>千円</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>【人件費</td> <td>千円</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>家賃</td> <td>千円</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>経費</td> <td>千円</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>支払利息</td> <td>千円</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>その他</td> <td>千円</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>合計③</td> <td>千円</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>利益 ①-②-③</td> <td>千円</td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>			創業当初	(年 月頃)	売上高など推測をご記入ください	売上高①	千円			売上原価(仕入)②	千円			【人件費	千円			家賃	千円			経費	千円			支払利息	千円			その他	千円			合計③	千円			利益 ①-②-③	千円		
	創業当初	(年 月頃)	売上高など推測をご記入ください																																						
売上高①	千円																																								
売上原価(仕入)②	千円																																								
【人件費	千円																																								
家賃	千円																																								
経費	千円																																								
支払利息	千円																																								
その他	千円																																								
合計③	千円																																								
利益 ①-②-③	千円																																								

セミナーの後半で事例として使用させていただくことがあります。その際はご連絡いたしますので、ご協力をお願いします。
 なお、申込み状況によってはご希望に添えない場合があります。

※この事業で収集した個人情報は、本事業の目的及び当機構が行う事業や情報提供等の目的以外には使用しません。