

創業ビギナーセミナー

受講者
募集

自分の想いを叶えるため、創業したけれども、計画通り進まず、創業者の方の中には「事業がなかなか軌道に乗らない」「販路をうまく開拓できない」「従業員を確保するために必要なことがわからない」「資金繰りはどうしたらいいかわからない」など、悩みを抱えている方が多くみえると思います。

そこで、**創業後5年程度までの小規模企業の代表者の方を対象に、グループワークを交えながら問題解決のヒントになるセミナーを開催します。**是非、御参加ください。このセミナーは6回開催しますが、テーマはそれぞれ独立していますので、問題解決に役立てたいテーマだけを受講することができます。

受講料
無料

第1回

平成29年10月25日(水) 13:30～16:30

テーマ 「創業後の問題点の洗い出し・検証と現状に合わせた事業計画の作成」

講師 山田桂市氏 (中小企業診断士)

この悩みの方はこのセミナーへ

創業時に立てた事業計画のとおりによりに事業が進まないけど、これから何をしたら事業が上手く進むようになるの？



第2回

平成29年11月15日(水) 13:30～16:30

テーマ 「人とのつながりを活用し、販路を開拓」

講師 大嶋浩敬氏 (中小企業診断士)

この悩みの方はこのセミナーへ

今までいろいろの人に助けてもらい創業したけど、これから先、取引先を広げていくには、もっと人の力が必要。人的ネットワークを広げ、うまく活用する方法はあるの？



第3回

平成29年11月22日(水) 13:30～16:30

テーマ 「顧客獲得のための営業プレゼン力向上策」

講師 武藤郷史氏
(中小企業診断士、生涯学習開発財団認定コーチ、キャリアコンサルタント、産業カウンセラー)

この悩みの方はこのセミナーへ

営業先やお客さんに、事業内容、自社商品やサービスのことをいろいろ伝えるけど、うまく伝えられない。自社商品やサービスをうまく伝えるためには、どうしたらいいの？



第4回

平成29年11月29日(水) 13:30～16:30

テーマ 「費用対効果を考え、商品・サービスをPR」

講師 大嶋浩敬氏 (中小企業診断士)

この悩みの方はこのセミナーへ

ホームページやSNSで自社商品やサービスをPRしてきたけど、効果が感じられない。他にいいPR方法はあるの？今のPR方法を見直してみよう。



第5回

平成29年12月6日(水) 13:30～16:30

テーマ 「人材確保・定着につながる魅力ある会社づくり」

講師 武藤郷史氏
(中小企業診断士、生涯学習開発財団認定コーチ、キャリアコンサルタント、産業カウンセラー)

この悩みの方はこのセミナーへ

中小だとなかなか良い人材が確保できない。せっかく採用しても長続きせず、すぐに辞めてしまう。少しでも良い人に来て頂き、長く働いてもらえるにはどうしたらいいの？



第6回

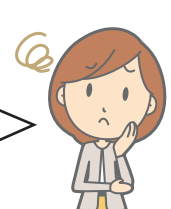
平成29年12月15日(金) 13:30～16:30

テーマ 「税金、融資、決算書の基礎を確認し、経営数字を活用する」

講師 米津晋次氏 (税理士)

この悩みの方はこのセミナーへ

まだ税金や融資の仕組みを知らないし、決算書も読めない。でも、これから理解して、経営に活かしたいなあ。



【開催場所】 愛知県産業労働センター（ウインクあいち）13階 1306会議室
名古屋市中村区名駅四丁目4番38号

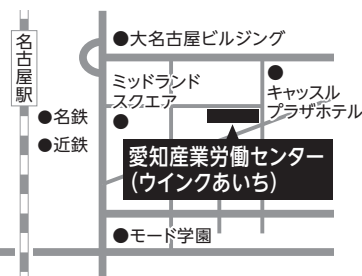
【対象者】 愛知県内に事業所があり、創業後5年程度までの小規模企業の代表者
（小規模企業は、中小企業基本法の定義によります。
製造業は従業員20人以下。商業・サービス業は従業員5人以下。）

【定員】 各回20名（20名を超えても会場に余裕があれば受け付けし、満席の場合は締め切ります。）

【受講料】 無料

【申込方法】 下記受講申込書に必要事項を記入の上、FAX又はメールでお申し込みください。
受講申込書が届き次第、受講票をメールで送信しますので、受講日にお持ちください。

【申込先・問合せ先】 公益財団法人あいち産業振興機構 新事業支援部 創業・新事業育成グループ 坂本
電話 052-715-3075
URL <http://www.aibsc.jp/tabid/545/Default.aspx>



創業ビギナーセミナー 受講申込書

申込先

（公財）あいち産業振興機構 新事業支援部 創業・新事業育成グループ（坂本宛）
FAX：052-563-1438 Eメール：info-shinjigyo@aibsc.jp

ふりがな				
氏名				
会社名 （個人事業主の方は屋号）				
会社概要	郵便番号	〒	—	
	住所			
	電話番号			
	事業内容			
	従業員数	（ ）人		
	創業年数	創業して（ ）年		
HPアドレス				
受講票送信先のメールアドレス				
受講を希望するセミナーに ○を付けてください。	○欄	日付・テーマ	○欄	日付・テーマ
		10月25日・事業計画の作成		11月15日・販路開拓
		11月22日・営業プレゼン力向上		11月29日・商品・サービスPR
		12月6日・魅力ある会社づくり		12月15日・経営数字の活用

※ すべてのセミナーでグループワークを行います。

※ お預かりした個人情報は適切に管理し本セミナーの運用に利用するほか、主催者が実施するセミナー等の案内に使用させていただく場合があります。