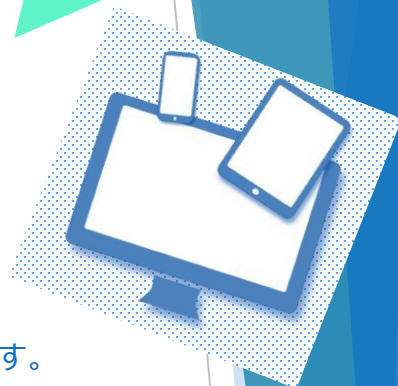


ネットショップを
はじめてみよう！

無料

ネット通販 セミナー



これからネットショップで販売を考えている方、
スタート時に重要な経営のポイントを基本から解説します。
また、すでに販売をされている方は売上拡大のヒントにも！

① ネットショップのはじめかた

② ECモールへの出店入門

～セットで受講すると
より効果的です～

定員 **10**名 先着順です



講師プロフィール：北野 克典

よろず支援拠点 コーディネーター EC担当 (株)イーブレイン代表
ネット通販事業を展開する現役経営者 (玩具・ギフト雑貨販売)
2006年に起業後、楽天・ヤフー・アマゾン等の大手モールへ出店！
2013年に自社物流センターを構築し、現在5000アイテム以上の商品を販売

日時

① 7月1日(水) ② 7月15日(水)
① 8月21日(金) ② 9月4日(金)
13:30～15:30

会場

ウインクあいち 14階セミナールーム

参加資格

中小企業及び小規模事業者・創業予定者・支援機関
パソコン・スマホ・タブレット持込可 Wi-Fiあり

参加申込書

会社名・屋号	
お名前	
電話番号	
業種	農業／漁業／林業 ・ 建設業 ・ 製造業 ・ 金融業／保険業 情報通信業 ・ 運輸業 ・ 卸売業 ・ 小売業 宿泊業／飲食業 ・ サービス業 ・ 医療／福祉 その他（ ）
業態・規模	法人（5人以下・～20人・～50人・それ以上） 個人事業 ・ 創業前 ・ 支援機関

↓ 希望日に○をつけてください。

【ネットショップのはじめかた】

ネットショップをどのようにスタートさせればよいのか？
商品の販売方法がわからない？など出店時には多くの不安が存在します。
本セミナーでは、ネットショップのスタート時に何をしなければならないのか？
など重要なポイントをわかりやすく解説します。

7/1(水)

8/21(金)

【ECモールへの出店入門】

ネットショップで売上をつくる最大の武器は集客力です。
どんなに優れた商品でも、集客力のないショップでは売上拡大は困難です。
本セミナーでは、ECモールの圧倒的な集客力を活用したショップ経営に
ついて事例をもとに解説していきます。

7/15(水)

9/4(金)

※先着順の予約制です。定員になり次第受付終了いたします。満席の場合はご了承ください。

ご質問事項・ご相談内容 知りたいこと・日ごろ困っていること・相談したいことがあればご記入ください。

--

**お申し込み
お問い合わせ**

愛知県よろず支援拠点 平日9:00-17:00

〒450-0002 名古屋市中村区名駅四丁目4-38 ウィンクあいち14階
TEL:052-715-3188 FAX:052-563-5430 E-mail:info-yorozu@aibsc.jp
Facebook: <https://www.facebook.com/aichi.yorozu>
ホームページ: <http://www.aibsc.jp/tabid/491/Default.aspx>