六都府県オンライン商談会
発注側企業　申込手順

商談会参加の前に

ビジネスチャンス・ナビへの登録が必要です！

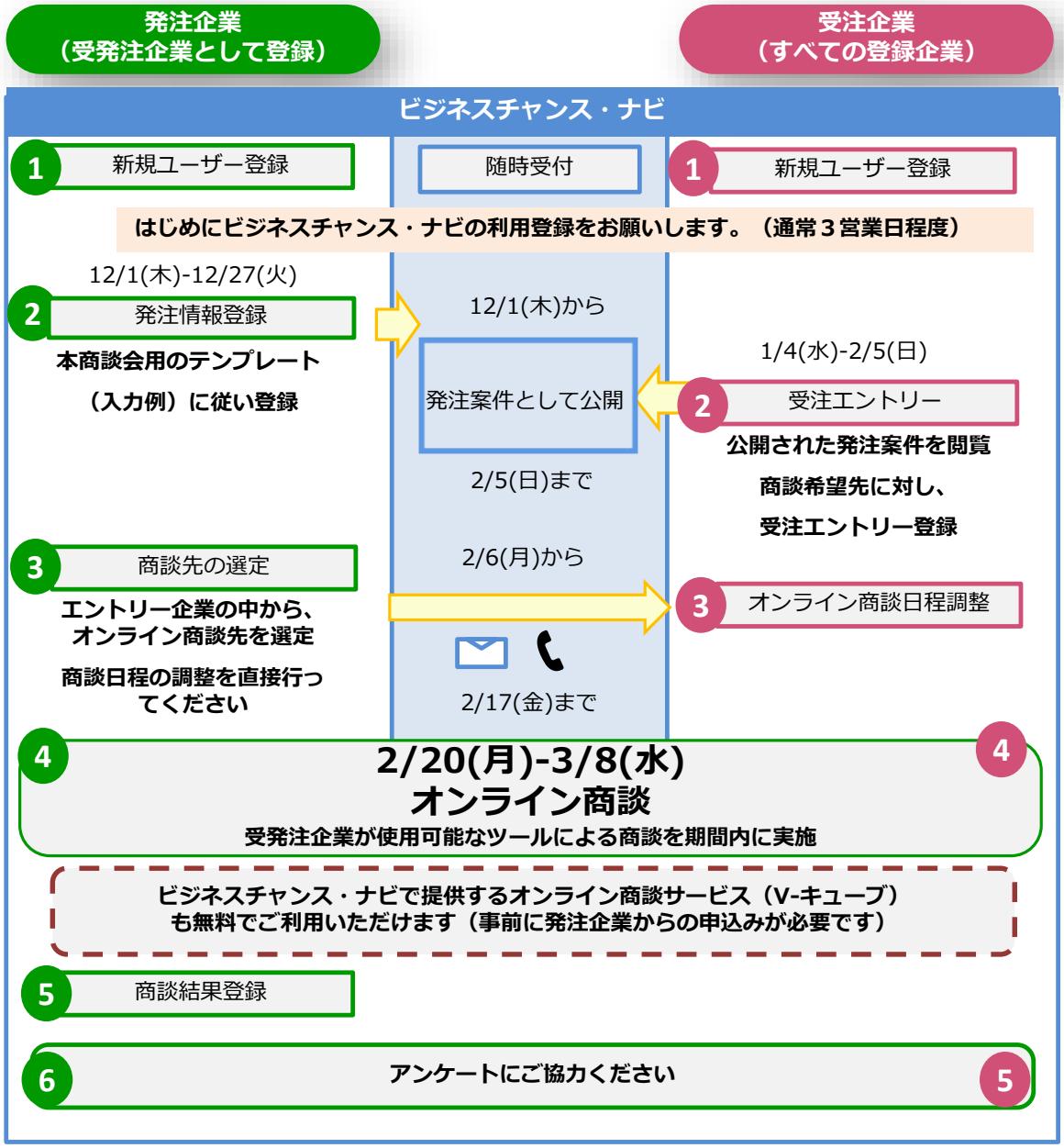
登録は随時受け付け中。早めの手続きをお願いします！

チャンスナビ　検索

月　　日	発注側企業	受注側企業
12月1日（木）～12月27日（火）	発注側参加企業募集	―
1月4日（水）～2月5日（日）	―	受注側参加企業募集
2月6日（月）～2月17日（金）	商談希望先の選定	―
2月20日（月）～3月8日（水）	オンライン商談機関	

ビジネスチャンス・ナビでのオンライン商談会の流れ

発注企業が案件を登録すると、ビジネスチャンス・ナビで公開されます。受注を希望する事業者は、エントリーを登録します。エントリー締切後、発注企業はエントリー企業の中から商談候補先を選定し、オンライン商談を実施する日程調整を受注希望先と直接行ってください。オンライン商談後は商談結果を登録いただきます。



発注企業のオンライン商談会参加方法

1. はじめに、「ビジネスチャンス・ナビ」にユーザー登録してください。
2. あらかじめ東京都中小企業振興公社のホームページから所定の様式「申込書（発注案件記入表（Excel）」をダウンロードし、必要事項を記入します。

   ビジネスチャンス・ナビにログインし、発注案件登録画面で必要事項を入力し、「申込書（発注案件記入表）」のエクセルファイルを添付し、登録します。
3. 発注登録案件画面から、２月６日以降、エントリー企業の中から商談先を選定し、オンライン商談を実施する日時や、使用するツールを直接連絡を取って決めてください。
4. オンライン商談を実施します。（２月２０日（月）～３月８日（水））

オンライン商談会発注案件を登録する＜12/1～12/27＞

（1）ビジネスチャンス・ナビ　ログインページ

1 「ビジネスチャンス・ナビ」トップページから「ログイン」をクリックすると、ログインページが表示されます。
登録したID（メールアドレス）、パスワードを入力してください。

（2）マイページ

2 「案件を登録する」タブをクリックします。

「案件を登録する」タブが表示されない場合

利用区分が「受注企業」になっています。
「自社情報設定・パスワード変更等」ボタンより利用変更申請を行い、ご登録企業の利用区分を「発注・受注企業」に変更してください。

（3）マイページ「案件を登録する」タブ

3 「案件の登録」をクリックします。
「案件の登録 基本情報入力」ページが表示されます。

（4）「案件の登録」画面

4 **一般公開設定**
チャンスナビにログインしない“閲覧者”向けの公開選択ができます。
ご同意していただいても一般公開では、企業名等は公開されません。

基本情報

項目名	項　目　内　容
5 案件担当者氏名漢字	発注専門窓口 ご登録者様が案件担当者になります。 案件担当者様の利用者情報が削除された場合、企業申請者が案件担当者を引き継ぎます。
6 企業名の記名／匿名 必須	発注者の企業名について、**記名／匿名を選択できます。** 企業名を伏せてやり取りを行いたい場合は「企業名を表示しない」を選択してください。 ◉ 企業名を表示する　（ユーザーに企業名が表示されます（記名でやりとりを行います）） ○ 企業名を表示しない　（ユーザーに企業名が表示されません（匿名でやりとりを行います））
7 件名 必須	＜六都府県商談会＞〇〇部品の加工
8 案件分類 必須	◉ 調達案件　（物品調達や技術提案等に於いて、エントリーが可能な案件　） ○ 技術シーズ案件　（大学・研究機関が、研究成果や特許を活用できる企業を探す案件　※民間事業者は選択不可）
9 オンライン商談	オンライン商談についての説明は こちら をご確認ください。 ※本項目は、新規登録時のみ設定することができます。 オンライン商談を実施する場合は、「ビジネスチャンス・ナビ２０２０利用規約」(こちら)を参照し、特にオンライン商談に関する「第7章」の内容に同意のうえ、チェックしてください。 ☐ 利用規約に同意してオンライン商談を実施する
10 案件種別 必須	「案件種別の一覧表」をクリックして案件種別を選択してください。２つまで選択可能です。 食器・キッチン用品　案件種別の一覧表　クリア
納入期限	2022/03/01
11 履行場所（都道府県） 必須	東京都
履行場所（詳細）	東京都内指定場所
12 案件内容 必須	（１）テンプレートを選択してください。入力欄に自動で埋め込まれます。 ・物品を調達したい際のテンプレートは こちら をクリックしてください。 ・技術提案を募集したい際のテンプレートは こちら をクリックしてください。 ・案件分類が「技術シーズ案件」のテンプレートは こちら をクリックしてください。 （２）案件内容を入力してください。 （概要） 世界各国の人々が宿泊施設（食堂）に使用する金属製の下記製品の調達をお願いできる企業様を探しています。

5 案件担当者氏名漢字
案件登録者がこの案件の担当者になります。（事業者には公開されません。）

6 企業名の記名/匿名（必須）
今回のオンライン商談会では「企業名を表示する」を選んで公開してください。

7 件名（必須）
＜六都府県商談会＞〇〇部品の加工　のように、必ず冒頭に＜六都府県商談会＞と明記してください。

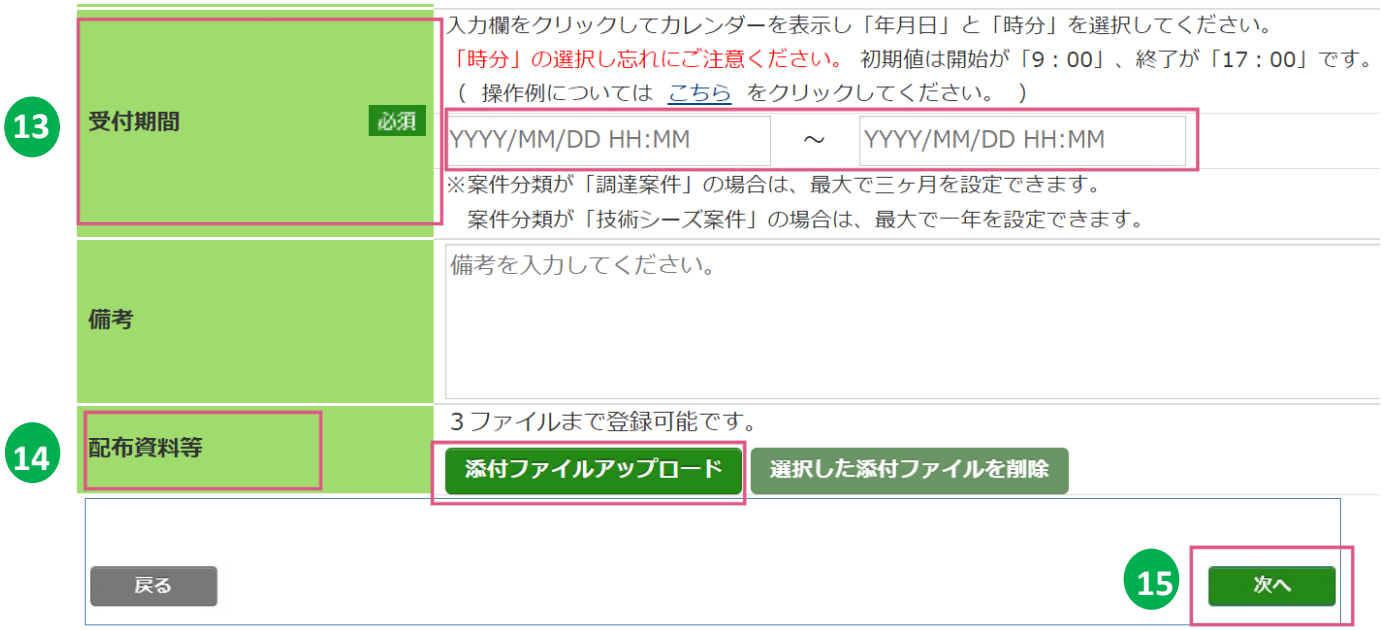
8 案件分類（必須）
「調達案件」を選んでください。

9 オンライン商談
自社でzoom,teams等を使用する場合は選択しないでください。
チャンスナビが提供するオンライン商談サービス(Vーキューブ)を利用したい場合のみ選択してください。

10 案件種別（必須）
案件種別の一覧表の中から、登録する発注案件に近いものを選択します。

11 履行場所（必須）
履行場所（都道府県）を選択します。

12 案件内容（必須）
必ず「六都府県オンライン商談会の登録テンプレートはこちら」をクリックしてください。
表示された内容は加工せず、そのままにしてください。



13 **受付期間（必須）**
受注エントリーを受け付ける期間です。
2023年1月4日10：00～2023年2月5日17:00　と入力してください。

14 **配布資料等（必須）**
あらかじめダウンロードして記載済の「申込書（発注案件記入表(excel)」ファイルを「添付ファイルアップロード」ボタンを押して登録します。

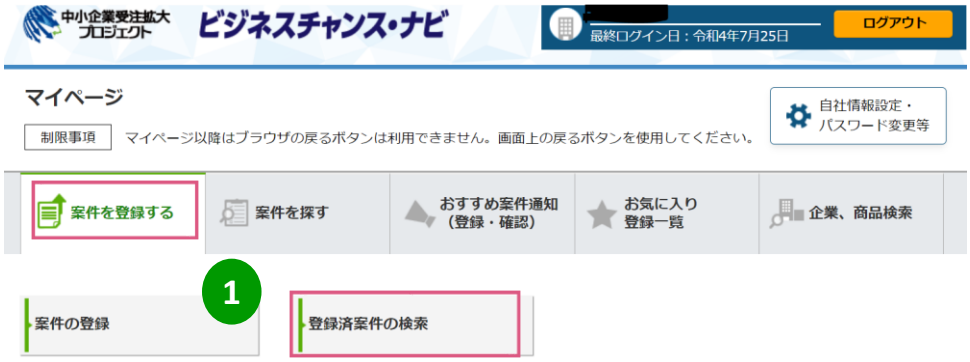
15 **[次へ]ボタン** をクリックすると「案件の登録 入力内容確認」ページが表示されます。
[登録]ボタンをクリックすることで発注案件の登録申請が完了します。

発注案件登録後の流れ

・2023年1月4日から2月5日までの間に、商談を希望する受注側企業が、発注案件にエントリー登録をします。
・エントリーがあった場合、2023年2月6日から2月17日までの間に、エントリー企業の中から商談先を選定し、直接連絡を取っていただきます。

エントリー企業から商談候補先を選定する＜2/6～2/17＞

受注企業のエントリー申込期間が終了後、２月６日～１７日の間に
商談先を選定し、直接連絡を取り、オンライン商談日程等を決めてください。



1 ビジネスチャンス・ナビにログインします。
「案件を登録する」タブをクリックし、「登録済案件の検索」をクリックします。

2 登録した案件が表示されるので、件名をクリックします。

3 [エントリー企業一覧] ボタンをクリックします。

（2）エントリー企業（商談候補先）一覧ページ

「エントリー企業（商談候補先）一覧」ページが表示され、エントリー内容を確認することができます。

4 商談候補先の企業を選択してください。[商談候補先選定(絞り込み)]ボタンをクリックすると、選定の結果が保存され、エントリー中の企業数と商談候補先の企業数が表示されます。
初期状態に戻したい場合は、[クリア]ボタンをクリックしてください。

5 商談をお断りする企業を選択して「商談お断りメール送信」ボタンをクリックしてください。
選択した企業に自動でメールが送信されます。

6 [印刷]ボタンをクリックすると、一覧に表示されている企業の一覧をPDFファイルに出力します。

7 [CSV出力]ボタンをクリックすると、一覧に表示されている企業の一覧をCSVファイルに出力します。

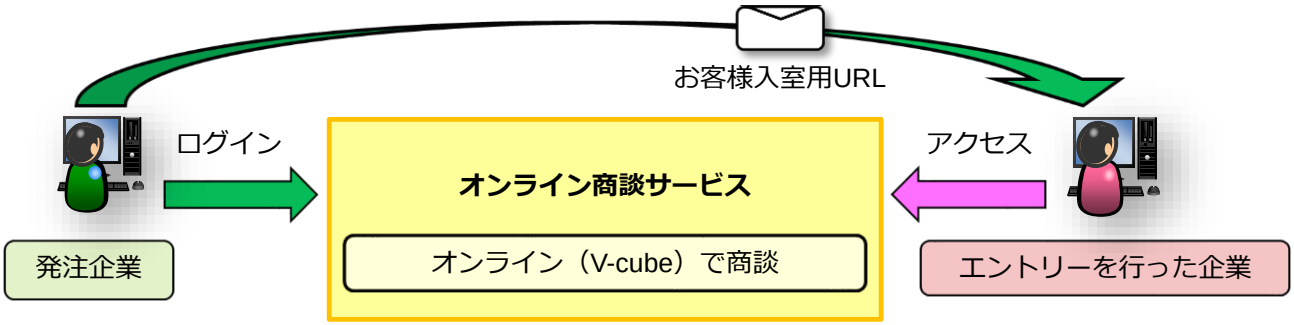
商談候補先選定と商談について

・エントリーがあった企業の中から商談先を選定し、直接連絡をとり、オンライン商談の日程や、使用するオンラインツールを決めてください。
・商談をお断りする場合も、必ずエントリー企業へ連絡をお願いします。
（システムからお断りメールを自動配信することもできますのでご活用ください。）

ビジネスチャンス・ナビが提供するオンライン商談サービス(V-cube)

発注案件登録時に希望すると、本システムが提供するオンライン商談サービス（V-cube）を無料で利用することができます。

本サービスを利用する場合、発注企業がオンライン商談サービスにログインし、ログイン後に表示される「お客様入室用URL」を商談先にお伝えいただき、アクセスすることで、オンライン商談を行うことができます。



【ご利用の流れ】

（1）案件の新規登録時に「オンライン商談」項目の「オンライン商談を実施する」を選択してください。
※本項目は案件の新規登録時のみ設定することができます。登録後の変更はできません。
※自社でzoomやGooglemeet等を使用する場合は、「実施する」は選択しないでください。

（2）ご登録案件に企業からエントリーがあった翌日に、ご登録メールアドレス宛に「【ビジネスチャンス・ナビ】エントリー企業登録のお知らせ」メールが送信されます。メール本文に記載されているメールアドレス宛にオンライン商談サービス利用の連絡をメールにてお願いします。

（3）上記（2）のメールを送信されてから5営業日以内に、運営事務局が発注企業の申請者をオンライン商談サービス（株式会社ブイキューブが提供する「V-CUBEセールスプラス」）にID登録します。
※既にID登録が済んでいる場合は、登録済みのIDを使用してオンライン商談を実施してください。

（4）ID登録完了時に、ブイキューブカスタマーセンターから、申請者の登録メールアドレス宛に「【○○ 様：V-CUBE セールスプラス】ユーザーID登録のお知らせ」というメールが自動送信されます。当メールの案内に従って、パスワードを設定してください。
※当メールが届かない場合は、運営事務局までお問い合わせください。

（5）パスワード設定後は、オンライン商談サービスにログインいただき、サービスをご利用ください。
なお、エントリー企業には、ログイン後に表示される「お客様入室用URL」のみをお伝えいただき、オンライン商談を実施してください。
※「V-CUBEセールスプラス」のユーザーIDやご自身が設定したパスワードは、エントリーを行った企業に伝えないでください。
※「V-CUBEセールスプラス」の操作マニュアルは、ビジネスチャンス・ナビトップページの「簡易マニュアル」をご参照ください。

「ビジネスチャンス・ナビ」に関するお問い合わせ先

（ユーザー登録・システムの操作方法等に関するお問い合わせ先）
ビジネスチャンス・ナビ運営事務局

電 話　**０５７０－００９－７７７**
（受付：土・日・祝日・年末年始を除く　９：００～１７：００）

メール　**sme-webmaster@sekai2020.jp**

上記以外の事業に関してのお問い合わせ先
（公財）東京都中小企業振興公社　中小企業受注拡大プロジェクト事務局

電 話　**０３－５８２２－７２３９**