

自社ホームページ制作にお悩みの方へ！

既存のHPを受注のとれるHPへ再生！

選ばれる！
創り出す！

WEB再生塾

こんなお悩みありませんか？

ホームページは
あるが、
問合せや
受注がない！

WEB・SNSを
利用して
新規顧客を
開拓したい！

ホームページ作成・
リニューアルを
したいけど
何をすればいいか
分からない！

そのお悩み、WEB再生塾が解決します！

自社の「強み」や
「特徴」を明確に
し、内容をホーム
ページに反映させる
ことで問合せ・受注
を獲得できるホーム
ページに再生！

自社にあった
ホームページの型
(問題解決型・シェア型)
を見つけ、
それに沿って強みを
アピールすることで
新規顧客を獲得！

多様な
ワークショップを
通じて、
問い合わせがある
サイトの一番重要な
骨子づくりを実践的
に学べる！

講座詳細及び、
講座卒業生の
事例・声は
こちら！

講座WEBページ



【講師：eエバンジェリスト 村上 肇氏】



日本のeビジネス、特にB2Bのパイオニアとして、中小製造業のインターネット活用に新たな道を開拓。1997年に町工場のWebマスターとなり、製造業では唯一日経ECグランプリを受賞した「マグネットワールド」を企画・構築・運営、5年間でのネットからの売上総額を0円→3.5億円にするなど、中小製造業がインターネットで成功できることを日本ではじめて実証されました。実際のeビジネス現場経験とオリジナルな成功体験から、机上の空論でない現実に即したコンサルティング、Webプロデュースで、全国的に高い評価を受けておられます。

【受講者の声】 浅野鐵工株式会社 <R3年度> 浅野領仁 氏



本講座を受講したことで、問題解決型の新しいWebサイトの完成と新規案件の獲得ができました。まず本講座を受講したきっかけは、会社の既存Webサイトが全く更新されていない状態であり、新しいWebサイトを製作する必要があると感じたことです。その際に、本講座の存在を知り受講を決めました。講座が始まると、Webサイト設計図の製作を先生や他の企業の受講者の皆さんと一緒に取り組みます。設計図を作るために私が最も取り組んだことが会社の現状の把握でした。現状の「会社の強み」や「製品やサービス」、これを裏付ける「問題解決実績」を明確にして整理することがサイト制作において最も重要です。これを講座内で様々なワークや先生や他企業の方々とのディスカッションを通して行っていきます。このプロセスが非常に有益で参加費以上の価値があると感じています。また、サイトには「問題解決型」と「シェア型」があり、自社のサービスに合った型を見つけることができます。HPに関する基礎的な知識も身に着けることができるかと思えます。全講座の後には懇親会があり、お酒を交えて講座内で議論できなかった内容や気づきをシェアできます。私はHPを自身で製作していたため壁にぶつかることが多々ありましたが、この時間で何度も救われました。自社のHPを更新したい！や新しい事業を軌道に乗せたい！等々の悩みを解決してくれる講座だと思いますので受講をお勧めします！

【受講条件】

- ◎講座期間中に自社のホームページを開設、若しくはリニューアルしていただける方
- ◎1社2名まで参加可能、そのうち1名は決裁権をお持ちの方
(後継者・取締役・事業責任者など)でカリキュラム全てに参加していただける方

【申込方法】

下記URLまたは裏面受講申込書に必要事項を記入の上お申し込みください。

ホームページからのお申し込み：<https://www.aibsc.jp/cgi-bin/b2bmousikomi.html>

もしくはQRコードよりアクセス⇒



FAXからのお申し込み：052-563-1434

【申込先・問い合わせ先】

公益財団法人あいち産業振興機構 総務企画部（情報企画グループ）

〒450-0002 名古屋市中村区名駅四丁目4番38号 ウィンクあいち内

TEL：052-715-3064 FAX：052-563-1434

E-mail：info-joho@aibsc.jp

【WEB再生塾について】

- 日時 ①令和5年9月7日（木）②9月14日（木）③10月12日（木）
④11月9日（木） ⑤12月6日（水） 各日13時～19時
- 会場 あいち産業振興機構内会議室等
- 定員 10社（1社2名まで参加可能）

決裁権のある方が必ずご参加ください。社員様の場合、コンセプトや費用面など重要決定が難しくなり、目的達成が困難な場合があります。

- 受講料 1社 50,000円

【日程・内容・カリキュラム】（予定）

1日目：9月7日（木） 13：00～19：00	～Webで無敵に！ 顧客の創造で選ばれる中小企業へ～ <ul style="list-style-type: none">●自己紹介・講師紹介・オリエンテーリング●講義：Web再生で選ばれる！創り出す！無敵の中小企業へ！●講義：2つのWebマーケティング●ワーク：潜在価値の顕在化ワーク●ワーク：経営者が本当にやりたい事発掘ワーク●対話：オープンダイアローグ
2日目：9月14日（木） 13：00～19：00	※12:30～13:00 HP制作会社紹介 希望者は12:20にお集まりください。 ～無敵のWebサイト企画設計～ <ul style="list-style-type: none">●宿題発表。受講生間・講師とのオープンダイアローグ●ゲスト講演：有限会社マルワ什器 代表取締役 大島 節子 氏●ワーク：無敵のWeb事業プラン作成（Webサイトの骨子づくり）●ワーク：Webサイト企画設計（サイトマップ作成）
3日目：10月12日（木） 13：00～19：00	～機能するWebサイト、ラフデザイン作成～ <ul style="list-style-type: none">●各社状況報告。受講生間・講師とのオープンダイアローグ●ゲスト講演：「情熱の学校」 エサキ ヨシノリ 氏●ワーク：ページ制作を始めるまでのコンテンツ資料づくり●ワーク：サイトカラー、Webサイトラフデザイン作成
4日目：11月9日（木） 13：00～19：00	～中間報告会とオープンダイアローグ～ <ul style="list-style-type: none">●各社ホームページ案を発表。 受講生間・講師とのオープンダイアローグ●ゲスト講演：株式会社フジタ 代表取締役 梶川 貴子 氏●講義：2つのWebマーケティング実践<ul style="list-style-type: none">・コンテンツマーケティング・SNS活用のポイント・プレスリリース・ネット広告などさまざまな集客について
5日目：12月6日（水） 13：00～19：00	～最終報告発表とオープンダイアローグ～ <ul style="list-style-type: none">●各社最終成果発表。受講生間・講師とのオープンダイアローグ●講義：実践！Web運営と無敵の経営<ul style="list-style-type: none">・Googleアナリティクス（アクセス解析）など・お客様対応・SNS活用の実践・これからの時代どう会社経営するのか。

※ カリキュラムは変更になる可能性があります。

小さくても選ばれる！創り出す！WEB再生塾 受講申込書

【企業概要について】

企業名		代表者 職・氏名	
所在地	〒		
電話番号	() -	FAX番号	() -
資本金	万円	従業員数	人
業種(該当に○)	・製造業 ・卸・小売業 ・建設業 ・サービス業 ・その他()		
主要製品 (サービス)			
会社のURL (お持ち場合)		開設年月日	年 月 日
ネットで受注したい 商品・製品等			
ネットの運営で悩ん でいるところ			
企業訪問希望	あり ・ なし		

【参加者について】

1	参加者氏名			
	メールアドレス	@		
	所属・部署名		役職名	
	年代	<input type="checkbox"/> ~29歳	<input type="checkbox"/> 30歳代	<input type="checkbox"/> 40歳代 <input type="checkbox"/> 50歳代 <input type="checkbox"/> 60歳以上
	インターネットビジネスの権限について	<input type="checkbox"/> 事業・投資の全ての権限がある <input type="checkbox"/> 事業の責任者であり、投資の決裁権はない		
2	参加者氏名			
	メールアドレス	@		
	所属・部署名		役職名	
	年代	<input type="checkbox"/> ~29歳	<input type="checkbox"/> 30歳代	<input type="checkbox"/> 40歳代 <input type="checkbox"/> 50歳代 <input type="checkbox"/> 60歳以上
	インターネットビジネスの権限について	<input type="checkbox"/> 事業・投資の全ての権限がある <input type="checkbox"/> 事業の責任者であり、投資の決裁権はない		

☆上記個人情報、本セミナー関連事業にのみ使用し、それ以外の目的には使用いたしません。

お申し込みFAX番号 052-563-1434