

参加費  
無料

## 経営革新セミナー④

～BtoBビジネス 製造業様向け～

# 「売上拡大方法のイロハ（基本編）」

日時

2024年 7月24日 (水) 14:00～15:30

内容

製造業を取り巻く事業環境も大きく移り変わり、これまでの事業スタイルでは売上・利益を維持することも難しくなり、**将来への不安を感じて、新たな販路の開拓を模索しておられる数々の製造業経営者の皆様にお会いしてきました。**

いろいろお話しをすると、日々の忙しさからか、**売上拡大に向けた日頃の営業活動の優先順位が低くなっている企業様が意外と多いことに気づかされました。**

そこで、あらためて**「売上拡大方法のイロハ（基本編）」**と題して、商売の基本、売上を増やす方法とは、売上を上げるために必要なことなど、**明日からでもすぐできること**をお話しします。同時に、ビジネスマッチング、商談会の活用もご説明します。

### 1. セミナー（14:00～15:30）

【講師】（公財）あいち産業振興機構  
経営担当マネージャー 浜崎 博史



### 2. 個別相談会（15:30～17:00）

※会場でのご参加で希望される方のみを対象とし、  
3枠限定で事前予約制（先着順）となります。

会場

- ①ウインクあいち 14階 セミナールーム
- ②Web配信（Zoom）

講師



あいち産業振興機構

経営担当マネージャー 中小企業診断士 浜崎 博史

定員

- ①会場20名
- ②Zoom50名

講師

<略歴>

名古屋の電機メーカーに35年勤務し一貫してBtoBの営業・マーケティング実務を行う。並行して製造、購買、品質部門の立上げ、経営マネジメントにも携わり「経営と、ものづくりがわかるマーケター」として独自の支援領域を確立。2021年中小企業診断士登録し、公的機関で中小企業の販路開拓、マッチング支援を行う。「誠実に心温かく」寄り添う伴走支援を目指している。

お申込み

右記のQRコードからWebメール経由でお申込みください。

もしくは、以下のメールやFAXもご利用いただけます。

メール info-manager@aibsc.jp

FAX 052-563-1436



# セミナー参加申し込み書

FAX 052-563-1436

下記セミナーに参加を申し込みます。

テーマ	開催日	参加チェック
経営革新セミナー④ 「売上拡大方法のイロハ（基本編）」	2024年 7月24日（水）	<input type="checkbox"/>

会社名・屋号		お名前	
電話番号		FAX	
住所（郵便番号）			
Eメール			
ご参加の形式 (来訪 or Web)			

(※先着順の予約制です。定員になり次第受付終了いたします。満席の場合はご了承ください。)

◎個別相談を希望される場合は、ご希望時間にチェック（✓）いただき、ご相談内容を記入してください。担当者から予約確認の連絡をいたします（先着順）。

ご希望時間（各30分）  15:30～  16:00～  16:30～

ご相談内容 日ごろ困っていること・相談したいことなどをご記入ください



(公財) あいち産業振興機構

平日9:00-17:00

〒450-0002 名古屋市中村区名駅四丁目4-38 ウインクあいち14階

TEL:052-715-3070 FAX:052-563-1436

メール : info-manager@aibsc.jp

担当 : 経営アドバイスグループ 松皮

お問い合わせ