

客数×客単価アップを目指そう!

参加  
無料

# 売上アップのための 基本セミナー



学べること① 売上を上げるために知るべきこと、やるべきこと

学べること② 新規顧客を増やす方法



お客さんを獲得するためにどうすればいいのかわかった!

今まで感覚で判断していたモヤモヤしてたけど、  
論理的な考え方を知って頭がクリアになった!



内容

ターゲット・  
マーケティング

SWOT分析

顧客ニーズ  
の把握

商品開発  
について

日時

9月16日(火) 10月20日(月) 11月11日(火)  
13:30~15:30 ※いずれの日も同じ内容です。

場所

ウインクあいち14階 セミナールーム  
名古屋駅桜通口から徒歩5分(名古屋市中村区名駅4-4-38)

講師: 山田 俊宏 愛知県よろず支援拠点コーディネーター

- 流通小売業で衣料品バイヤー・MDを経験し、プライベートブランド商品の企画開発やマーケティングシステムを構築。その後、約10年にわたり、SCソーニングとテナントリーシングを統括。グループ会社の社長としてドラッグストア事業にも取り組む。
- 流通現場と経営トップの実務経験を活かし、小規模・中小企業の「商品開発・販路開拓・販売戦略・事業計画」など、事業者の課題解決をご支援いたします。



ゴルフ  
好き

お申し込み  
お問い合わせ  
「セミナー参加希望」と  
お伝えください。

愛知県よろず支援拠点 実施機関: 公益財団法人あいち産業振興機構

TEL 052-715-3188 (平日9:00~17:00)

✉ info-yorozu@aibsc.jp メールはこちら▶



# セミナー参加申込書

下記セミナーに申し込みます。ご希望のお日にちに  を入れてください。

セミナー名 **売上アップのための基本セミナー**

開催日時  9/16(火)  10/20(月)  11/11(火)

会社名・屋号	
お名前	
電話番号	
メールアドレス	
業種 いずれかに ○をつけてください	農業/漁業/林業 ・ 建設業 ・ 製造業 ・ 金融/保険業 情報通信業 ・ 運輸業 ・ 卸売 ・ 小売業 ・ 宿泊/飲食業 サービス業 ・ 医療/福祉 ・ その他( )
業態・規模 いずれかに ○をつけてください	法人( 5人以下 ・ ~20人 ・ ~50人 ・ それ以上 ) 個人事業 ・ 創業前 ・ 支援機関

セミナーで知りたいこと、相談したいことがあればご記入ください。

お申し込み・お問い合わせ

**愛知県よろず支援拠点** 実施機関：公益財団法人あいち産業振興機構  
〒450-0002 名古屋市中村区名駅4丁目4-38 ウィンクあいち14階  
TEL **052-715-3188** (平日9:00~17:00) ✉ info-yorozu@aibsc.jp