

経営革新セミナー（8）

～BtoBビジネス 製造業様向け～

「売上拡大のイロハ （実践編 Part.2）」

参加費
無料

日時

2025年 12月 3日（水） 14:00～15:30

内容

昨年、BtoB製造業様向けに売上拡大のイロハ、基礎編と実践編を開催させていただきましたが、その2回の内容を掘り下げ、「売上拡大のイロハ（実践編Part.2）」と題して、主に下記の内容で開催いたします。

1. マatchingアドバイザー経験より、商談に進む提案書と進まない提案書の差は？
2. BtoB製造業様が意外と苦心される、当社の強みの洗い出し方は？
3. 我々営業マン（HI：人間知能）はAIを超える！

今回も、売上拡大のために「明日から活用できること」をテーマにお話ししますので、是非ご参加ください。

1. セミナー（14:00～15:30）

【講師】（公財）あいち産業振興機構
経営担当マネージャー 浜崎 博史

2. 個別相談会（15:30～17:00）

※会場でのご参加で希望される方のみを対象とし、
3枠限定で事前予約制（先着順）となります。



会場

- ①ウインクあいち 14階 セミナールーム
- ②Web配信（Zoom）

講師



あいち産業振興機構
経営担当マネージャー 中小企業診断士 浜崎 博史

定員

- ①会場20名
- ②Zoom50名

<略歴>

名古屋の電気メーカーに35年勤務し一貫してBtoBの営業・マーケティング実務を行う。並行して製造、購買、品質部門の立上げ、経営マネジメントにも携わり「経営と、ものづくりがわかるマーケター」として独自の支援領域を確立。2021年中小企業診断士登録し、公的機関で中小企業の販路開拓、経営支援を行う。「誠実に心温かく」寄り添う伴走支援を目指している。

お申込み

右記のQRコードからWebメール経由でお申込みください。
もしくは、以下のメールやFAXもご利用いただけます。

メール info-manager@aibsc.jp

FAX 052-563-1436



セミナー参加申し込み書

F A X 052-563-1436

下記セミナーに参加を申し込みます。

テーマ	開催日	参加チェック
経営革新セミナー（8） 「売上拡大のイロハ（実践編Part.2）」	2025年 12月3日（水）	<input type="checkbox"/>

会社名・屋号		お名前	
電話番号		FAX	
住所（郵便番号）			
Eメール			
ご参加の形式 (来訪 or Web)			

(※先着順の予約制です。定員になり次第受付終了いたします。満席の場合はご了承ください。)

◎個別相談を希望される場合は、ご希望時間にチェック（✓）いただき、ご相談内容を記入してください。担当者から予約確認の連絡をいたします（先着順）。

ご希望時間（各30分） 15:30～ 16:00～ 16:30～

ご相談内容 日ごろ困っていること・相談したいことなどをご記入ください

お問い合わせ



(公財) あいち産業振興機構 平日9:00-17:00

〒450-0002 名古屋市中村区名駅四丁目4-38 ウィンクあいち14階

TEL:052-715-3070 FAX:052-563-1436

メール：info-manager@aibsc.jp

担当：経営アドバイスグループ 高木、松皮